



# Программа лояльности На 2 квартал 2023 года



## Программа лояльности на 2 кв.2023 года «Достижение объема продаж по ТМ Мелодия»

**По итогу 2 квартала 2023 года начисляются бонусные баллы за оборот ТМ Мелодия:**

- От 100 000 рублей – 1% от оборота
- От 300 000 рублей – 1,5% от оборота
- От 500 000 рублей – 2% от оборота
- От 700 000 рублей – 2,5% от оборота
- От 1 000 000 рублей – 3% от оборота

### **Дополнительные баллы при покупке товарных групп:**

- Ванны (от 15 единиц)=1000 бонусов
- Душевые кабины (от 6 единиц)=1000 бонусов
- Мебель (от 15 единиц)=1000 бонусов
- Душевые системы (от 15 единиц)=1000 бонусов

По итогу 2 квартала бонусные баллы будут рассчитаны и начислены на виртуальную карту лояльности клиента в течение двух недель после закрытия периода. **1 балл=1 рубль**. Баллы можно копить, можно потратить на покупку любой продукции из ассортимента ГК «Санрикс».

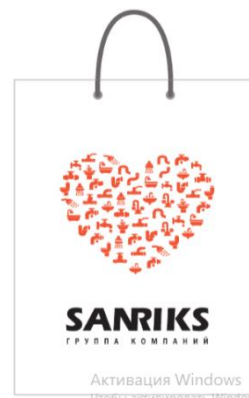
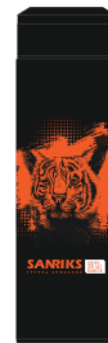
Для списания бонусных баллов клиент должен зарегистрироваться в личном кабинете на сайте [www.sanriks.ru](http://www.sanriks.ru), сделать заказ через личный кабинет и подписаться на информационную рассылку компании «Санрикс».

Программа лояльности бессрочная, но условия начисления баллов могут меняться каждый квартал.





**За оформление витрин в магазинах, клиенты получают подарок-комплимент от ГК «Санрикс» и получают возможность принять участие в розыгрыше ценных призов по итогу 2023 года за лучшую экспозицию по ТМ Мелодия!**





## Ежегодная премия-номинация «Лучшая фирменная зона по ТМ Мелодия»

По итогу работы и оформления выставок по продукции ТМ Melodia della vita, мы разыграем ценные призы для наших клиентов.

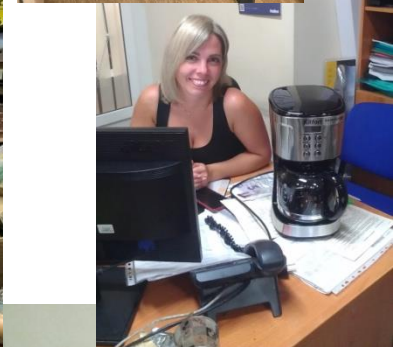
**На первом этапе конкурса мы отберем 15 лучших кандидатов** по всей стране и далее по итогу начисленных баллов, будут отобраны по 3 призёра во всех регионах присутствия ГК «Санрикс» . Т.о., будут определены победители 1-3 места в филиалах Новосибирска, Москвы и Санкт-Петербурга!

**Будет учитываться качество оформления, соответствие фирменному стилю. количество выставленных товарных групп.**



**Станьте чемпионом вместе с нами!!!**





**Поздравляем!**



# Спасибо за внимание!



По вопросам маркетинговой поддержки в рамках работы с ГК «Санрикс», Вы можете обратиться к Вашему менеджеру или руководителю отдела маркетинга Михайловой Анне Игоревне [anna-m@sanriks.ru](mailto:anna-m@sanriks.ru)  
+79112506754